

Business Development Manager (m/w) für den Bereich Vertrieb

Vollzeit

Wer wir sind

step one ist ein ganzheitlicher Lösungsanbieter für Messe, Marke und Vertrieb mit Firmensitz in Hamburg Bahrenfeld. Seit fast 20 Jahren entwickeln wir Marken- und Unternehmensinszenierungen, die Menschen begeistern und berühren.

Wen wir suchen

Für die Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategien und die Erweiterung unseres Kundenstamms, suchen wir einen hochmotivierten Business Development Manager (m/w) für den Bereich Vertrieb und Marketing. Ihnen sind Methoden und Strategien vertraut, die auf die veränderte Welt durch die Digitalisierung eingehen, sie haben die Fähigkeit strategisch zu arbeiten und überzeugen durch ein angenehmes und authentisches Auftreten potentielle Kunden, dann sind Sie bei step one richtig.

Ihr Aufgabengebiet

- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung verbunden mit regelmäßiger Markt- und Wettbewerbsbeobachtung in enger Abstimmung mit der Marketing-Agentur und der Geschäftsführung
- Identifizierung und Akquise von Neukunden
- Eigenverantwortliche Durchführung von Akquise- und Kundenterminen
- Entwicklung, Optimierung und Umsetzung vertrieblicher Maßnahmen zur Bestandskundenbindung und zur Reaktivierung von Altkunden in enger Abstimmung mit den Projektleitern
- Verantwortung für die Pflege und Qualität sowie für das stetige Aktualisieren der Datenbank
- Regelmäßiges Überprüfen des step one Portfolios und Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Auswertung vertrieblicher Maßnahmen und deren Aufbereitung für Strategiemeetings
- Repräsentation des Unternehmens auf Veranstaltungen

Ihr Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches (Fach-) Hochschulstudium
- Mindestens 4 Jahre Erfahrung im Dienstleistungsvertrieb (B2B-Bereich) sowie Erfahrung im Bereich CRM, Marketing und Onlinemarketing
- Präsentationssicherheit, gute Kommunikationsfähigkeit sowie hohe Überzeugungskraft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bieten

Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld, mit flachen Hierarchien und direktem Kontakt zu den Entscheidern, anspruchsvolle, begeisternde Projekte mit dem Schwerpunkt auf Live-Kommunikation und ein tolles, aufgeschlossenes Team.

Kontakt

Finden Sie sich in der Beschreibung wieder? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung bevorzugt per E-Mail an albat@stepone-hamburg.de

Bitte beachten Sie unseren Link zur Datenschutzerklärung für Bewerbungen auf unserer Website unter „Jobs“.

